

VACATURE SALESMEDEWERKER

Je begint de dag op kantoor met een kop koffie, of je werkt vanuit huis via Teams. Je begroet je collega's en vanuit PM CRM bekijk je jou activiteitenoverzicht en volg je de openstaande taken op. Je hebt een vlot contact met je klanten en weet hun wensen te vertalen naar onze producten. Je belt en mailt dagelijks met prospects en plant demo's in om onze software-oplossingen te tonen.

In de middag volgt het businessoverleg, je vertelt aan de directie en het management welke prospects deze week gepland staan en geeft een verwachte omzetprognose. Na het overleg verdiep je jezelf verder in de werking van de producten. Zodat je zowel On Premise- producten als Online-applicaties goed kunt verkopen.

Pro Management Software is een onafhankelijke ontwikkelaar van software- en webapplicaties voor de administratie- en accountancybranche.

De producten bestaan uit klantinformatie-systeem, document management, online dossiers, urenregistratie, facturatie, planning, voortgangsbewaking, communicatie, financiële rapportages zoals jaarrekeningen, tussentijdse overzichten en SBR- oplossingen.

Kijk op: www.pmonline.nl en www.promanagement.nl

BESCHIK JIJ OVER DE VOLGENDE EIGENSCHAPPEN?

Communicatief vaardig

Servicegericht

Raakvlak met administratie- en accountancybranche

Relevant Netwerk

Relevante opleiding

Microsoft Office-expert

Teamplayer

40-uur per week beschikbaar

MAIL JE MOTIVATIE EN CV VOOR 1 OKTOBER NAAR INFO@PROMANAGEMENT.NL TER ATTENTIE VAN MARJOLEIN VAN DER WILK.